

保險事業成功

心法語錄 平凡系列

- 一、 當你努力服務好 10~20 人時，其他的 10 到 20 人就會出現。
- 二、 當你什麼都沒有時，你連藉口都不能有。
- 三、 即使只是 3 分鐘的噓寒問暖，也勝過什麼都沒做。
- 四、 這個時代人們都太安逸了，你只要比別人多認真點，客戶就能看見你。→成傑語錄
- 五、 想要成功，就要把自己定位成企業家，而不只是一位業務員。
- 六、 當你面對問題、是非流言時，用自己是老闆的角度或為人父母的心態與價值觀就解決了。人格特質自然就完美了→成傑語錄
- 七、 你要讓自己知道從哪裡求知、在哪裡交友。

【友直、友諒、友多聞，廣交益友，成功加倍 — 成傑】

- 八、 走進客戶家裡，才容易打開他的心房。(增員也一樣)
- 九、 只有想不到，沒有做不到。
- 十、 要把學習當成一種習慣+絕對不能中斷。
- 十一、 你說的話能感動自己，就一定能感動客戶。
- 十二、 受挫是一定的，重要是恢復心情的速度有多快。
- 十三、 要專業，不要讓客戶牽著鼻子走。
- 十四、 千萬的收入來自千萬的努力，更是千萬的堅持。

心法語錄 天王系列

- 一、 業務不是運用技巧，而是一種面對生命的態度，要抓住人心，並贏得信賴。
- 二、 所謂成功者，就是一群懂得珍惜失敗經驗的人。
- 三、 銷售有 98%是對人的瞭解，2%是對產品的瞭解。
- 四、 客戶若不知道你多在意他，他就不會在意你懂多少。
- 五、 有兩件事可以改變我們的生活：你看什麼人及你讀什麼書。
- 六、 當你問完 關鍵的問題後，緊閉你的嘴，先開口的人就輸了。
- 七、 面對恐懼的事，這就是建立人格。
- 八、 不要放棄追求你的夢想。
- 九、 建立你自己的轉介紹體系，我的每分每秒都要貢獻給最有生產價值的事情。

【心法語錄資料來源：商業週刊】

資料彙整：

鴻安保經 龍捷保經 金門事業總部 蔡成傑 總經理